

## 귀하가 원하는 일자리 구하기-인맥 형성하기



### 귀하는 아래와 같은 사실을 알고 있었습니다?

지방신문에 게재되는 구인광고는 아주 소수에 불과하고 이런 광고에 응답하여 일자리를 얻는 사람의 비율은 매우 작습니다.

대다수의 구직자들은 이러한 광고가 게재된 일자리를 얻으려고 하며, 그 결과 한정된 일자리에 대한 경쟁이 더욱 심해집니다.

**... 구직자의 약 60퍼센트는 친구, 가족 또는 친지의 도움을 받아 새 일자리를 찾습니다.**

인맥 형성하기. 위 통계에서 보는 바와 같이, 그것은 가장 효과적인 취업 방법의 하나로 기정사실화 되어 있습니다. 그러나 이 구직 방법에는 어떤 것이 필요합니까? 그리고, 어떻게 하면 귀하가 다음 번 일자리를 찾는 데에 그 방법을 사용할 수 있습니까?

이러한 것들은 귀하가 계속 재취업 기회를 찾고 있을 때에 반드시 대답해야 하는 질문 중의 일부입니다. 그 정의를 이해하는 것으로부터 귀하의 일자리 찾기에서부터 그 역할을 인식하기에 이르기까지, 본 정보지(Information Sheet)는 인맥 형성을 귀하의 진로 계획의 핵심 부분으로 만드는 요령을 귀하에게 제공할 것입니다.

### 연줄 개발하기

그것은 인맥 형성의 기본 개념입니다. 그러나 누가 연줄인가요? 연줄은 일반적으로 귀하에게 취업 정보를 줄 수 있는 사람들을 말합니다. 귀하는 아마도 귀하를 위하여 잠재적인 취업 기회를 알만한 많은 사람들을 알고 있을 것입니다. 그들은 알아 볼 여러 종류의 직업 및 산업에 관한 생각이 있거나 다른 기회에 관하여 더 잘 아는 지인들에게 귀하를 소개할 수도 있습니다.

좋은 연줄이란 아래와 같은 모든 사람을 말합니다:

- 귀하에게 일자리를 제의할 수 있는 사람
- 귀하에게 취업 기회를 말해줄 수 있는 사람
- 면접을 주선할 수 있는 사람에게 귀하를 소개할 수 있는 사람
- 귀하의 이력서를 읽어줄 수 있는 사람
- 상기 내용 중에서 어느 것이든 할 수 있는 다른 사람의 이름을 귀하에게 알려 줄 수 있는 사람

### 귀하의 인맥 구축하기

연줄의 인맥을 만드는 것은 귀하의 진로 계획이 성공을 거두는 데 있어서 결정적으로 중요합니다. 그러면, 귀하는 어디에서 시작합니까? 귀하의 현재 인맥(귀하가 이미 알고 있는 사람들)을 개발하는 것으로부터 시작하고 그 중 몇몇 사람을 접촉하십시오. 귀하가 그런 접촉을 계속해나가면서 그들이 제안하는 사람들은 물론 아래에 언급된 사람들 가운데 일부를 추가하십시오:

- 직업상 동료
- 급우, 남자대학생 친목회/여학생 클럽회원
- 전 고용주
- 전 직장동료
- 친척 및 이웃
- 의사 및 치과의사
- 목사
- 교원
- 매일 고객들과 교류하는 현지 사업가들  
(즉, 보험 대리인, 미용사, 약제사, 은행가, 상점 관리자)
- 귀하가 과거에 일자리를 거절 당한 회사의 면접 담당자

계속 귀하의 인맥을 늘리고 귀하가 좋은 일자리를 찾는 데에 도움을 줄 수 있는 사람들을 점점 더 많이 포함시키는 것을 잊지 말아야 합니다. 이 연줄들과 계속 연락을 유지하여 그들에게 귀하가 진행하고 있는 상황을 알리는 것을 명심하십시오. 위에 열거된 사람들 외에, 도움이 될 수 있는 다른 정보 출처는 아래와 같습니다.

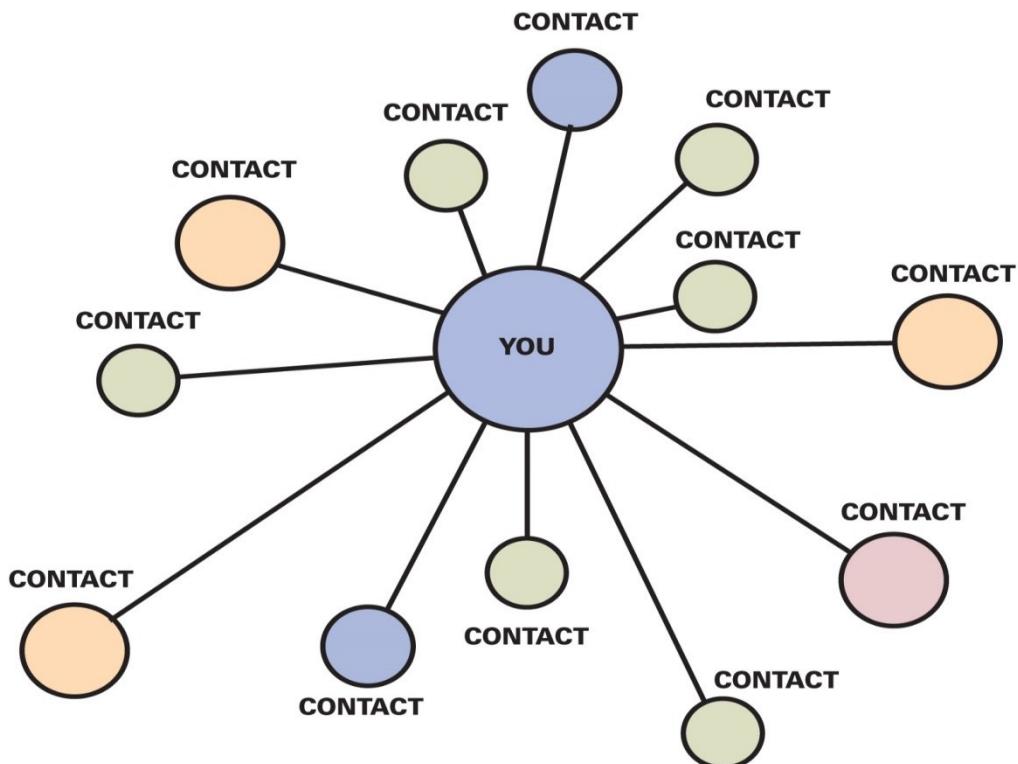
- 업종별 전화번호부
- 정부기관
- 상품 전시회 및 국제회의
- 자원봉사 단체
- 비즈니스 캘린더
- 귀하의 동창회명부

- 건강관리 시설
- 전문 잡지
- 상공회의소
- 시민클럽 및 단체 (즉, 로터리 클럽, 라이온즈 클럽)
- 인근 취업센터
- 현지신문
- 대학 계시판 및 학생취업지도실

인맥을 구축하는 데에는 독창성과 창의력이 필요합니다. 인맥 형성에 관한 어떠한 정보 출처도 예단하지 마십시오.-이 연줄이 귀하에게 다음 일자리로 연결되는 소개 또는 취업 정보를 제공할 수도 있습니다. 귀하가 종사하는 직업 분야 내에 있거나 귀하가 잘 아는 사람들뿐만 아니라 귀하가 접촉하게 되는 모든 종류의 사람들을 생각하십시오. 잠깐 만난 적이 있는 사람들이 귀하에게 도움이 될 만한 정보를 기꺼이 제공할 수 있습니다. 그러므로, 귀하가 다음 번에 의사를 만나러 갈 때 옛 급우와 점심약속을 계획하거나, 은행을 방문하고 이력서를 몇 장 가져가서 귀하의 인맥에 연락할 사람을 몇 사람 추가하십시오!

### 약속하기

귀하의 인맥은 귀하가 일자리를 찾는 데에 필수적입니다. 귀하가 일자리를 찾고 있는 것을 아는 사람이 많을 수록, 귀하는 더 빨리 일터로 돌아갈 것입니다. 그렇게 하여, 채용될 기회를 늘리십시오! (일자리를 찾는 동안) 계속해서 연줄을 개발하고 광고에 게재되지 않은 취업 정보를 찾아내십시오. DCS에서 발간하는 구직 잡지(Job Search Journal) 및 그 밖의 간행물은 본원스톱 직업 센터(One-Stop Career Center)에서 구할 수 있습니다. 또한, 귀하에게 인맥 형성 요령을 더 제공해 줄 다양한 강습회(Workshops)를 이용할 수 있습니다.



연락할 사람